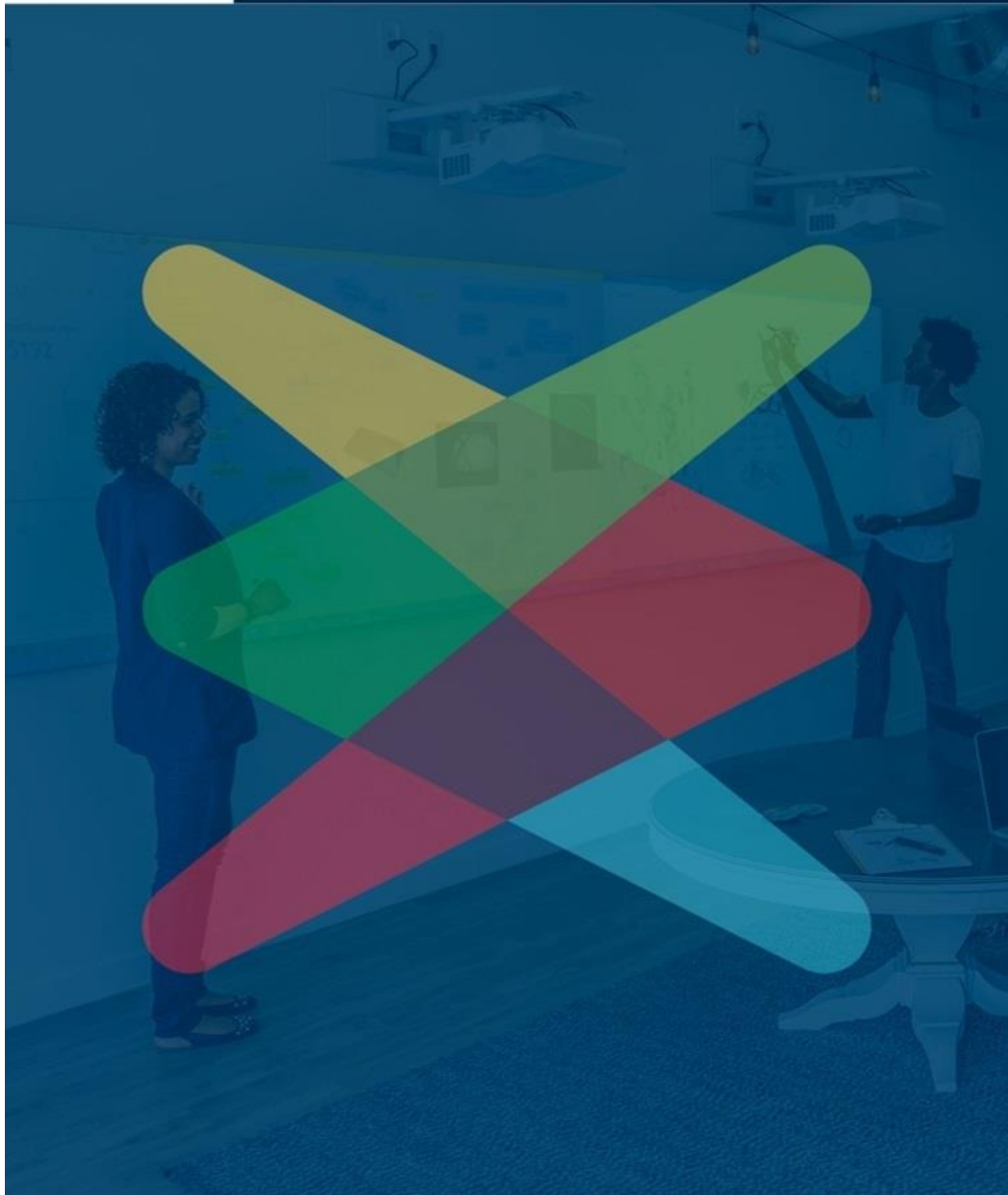




HOYLU AB
HALVÅRSRAPPORT 2019
JANUARI - JUNI 2019



Innehåll i denna delårsrapport:

Första halvåret 2019 Översikt	1
VD:s kommentarer	6
Finansiell information	8
Finansiella rapporter det första halvåret 2019	11
Kontaktuppgifter	17

Alla belopp är i tusentals kronor (TSEK) om ej annat uppges.




COLLABORATION.

Share your Connected Workspaces™ to unlock the power of collaboration and see how innovative your team is when they work together.

Första halvåret 2019 Översikt

FÖRSTA HALVÅRET 2019

- Omsättningen för det första halvåret var SEK 12,7 (11,4)
- Bruttomarginal var 69 % (70)
- EBITDA för det första halvåret var MSEK 17,7 (-16,3)
- Rörelseförlusten uppgick till MSEK -19,7 (-16,7)
- Resultat per akite var SEK -1,33 (-1,14)

ANDRA KVARTALET 2019

- Omsättningen under det andra kvartalet uppgick till MSEK 6,2 (5,3)
- Bruttomarginal 68 % (70)
- EBITDA för det andra kvartalet uppgick till MSEK -6,5 (-6,7) *
- Rörelseförlusten uppgick till MSEK -8,0 (-8,1) *
- Resultat efter skatt uppgick till MSEK -11,2 (-8,3)
- Resultat per aktie uppgick till SEK -0,76 (-0,56)

* Exklusive sanktionsavgiften om MSEK 2,1, Beloppets storlek framstår som orimligt högt och Hoylu avser överklaga hos Förvaltningsrätten.

KOMMENTARER TILL BALANSRÄKNINGEN

- Summa tillgångar vid periodens utgång var MSEK 61,1 (58,8)
- Summa likvida medel vid periodens utgång var MSEK 2,4 (0,7)
- Summa kortfristiga fordringar vid periodens utgång var MSEK 9,3 (10,6)
- Summa kortfristiga skulder vid periodens utgång var MSEK 8,0 (8,2)
- Total summa skulder vid periodens utgång var MSEK 40,8 (38,6) **
- Eget Kapital vid periodens utgång uppgick till MSEK 20,2 (7,4)

** Det andra kvartalets 2019 balanser inkluderar skulder samt konvertibler om 9,8 MSEK. Förklaring, medan 25,6 MSEK av konvertibler kvittades mot aktier i juni 2019, så emottogs likvid för den riktade nyemissionen i juli 2019.

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER ANDRA KVARTALET

- Hoylu mottog ytterligare order inom byggsektorn som förser Walbridge med komplett Hoylu Product Suite till sina konferensrum och personliga användarlicenser till sin personal. Ordervärdet uppgår till 700 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.

FÖRSTA HALVÅRET 2019 ÖVERSIKT

- Hoylu mottog en order från en ny kund inom läkemedelsindustrin Foundation Medicine. Ordervärdet uppgår till 400 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.
- Hoylu expanderade sitt partnersnätverk genom att lägga till 6 nya partners: NOR-COM (US), HB Communications (US), SHI International Corp (Global), LINX Media (US), Exaprobe SAS (EMEA), och Kadsoft Computer GmbH (EMEA)
- Hoylu mottog en order från utbildningssektorn från Shorelight Education. Ordervärdet uppgick till 330 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.
- Genomförde en riktad emission med konvertibellån som uppgick till totalt 5,0 MSEK
- Genomförde en riktad nyemission genom kvittning av konvertibellån till ett värde av 25,6 MSEK
- Hoylu mottog en order från Procter and Gamble. Ordervärdet uppgår till 500 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.
- Hoylu mottog en ny order från Holland America Line, en redan existerande kund. Ordervärdet uppgår till 25 miljoner kronor över en 3-årsperiod för mjukvarulösningar, underhåll, service och support. Ordern faktureras löpande månadsvis under samma 3-årsperiod.
- Signerat ett distributionsavtal med Synnex (USA). Synnex är en ledande distributör av teknologiprodukter från mer än 400 världsledande leverantörer och säljer lösningar till mer än 20 000 återförsäljare och kunder i USA, Kanada och Japan.
- Finansinspektionen ålade Hoylu en sanktionsavgift om 2,1 miljoner SEK för bristande informationsgivning i samband med två pressmeddelanden under april 2017. Hoylu avser bestrida den orimliga avgiften hos Förvaltningsrätten
- Hoylu emottog en order från en ny kund inom fordonsindustrin, Ford Motor Company. Ordervärdet uppgår till 400 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.

FÖRSTA HALVÅRET 2019 ÖVERSIKT



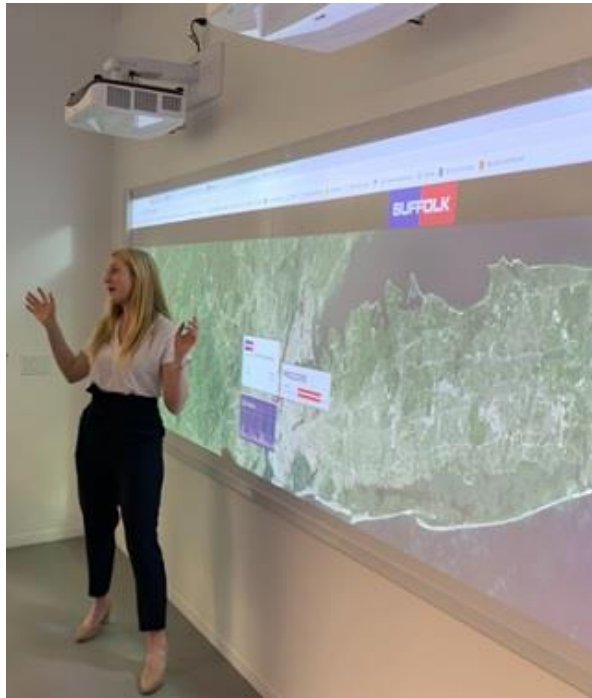
Hoylu deltog vid BAM Nutall's evenemang i London för att fortsätta sin exponering mot ingenjörers och byggsektorn.



InfoComm 2019
Ett framgångsrikt
event där Hoylu var
på display med tre
olika partner.

Över 50 deltagare från NEC närvarade och fick en demo av Hoylu Connected Workspaces™ mjukvaran som är förinstallerad på NEC Infinity Board.

FÖRSTA HALVÅRET 2019 ÖVERSIKT



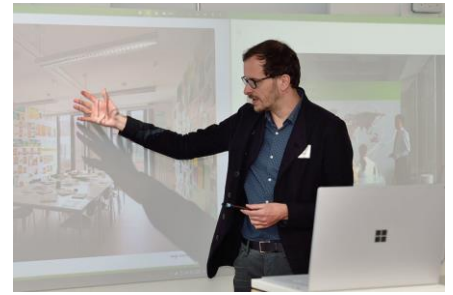
Suffolk's EVP/Head of Digitalization njuter av Hoylu's produkter som en del av lanseringen av Hoylu Insight vid Suffolk SMART Lab in LA.



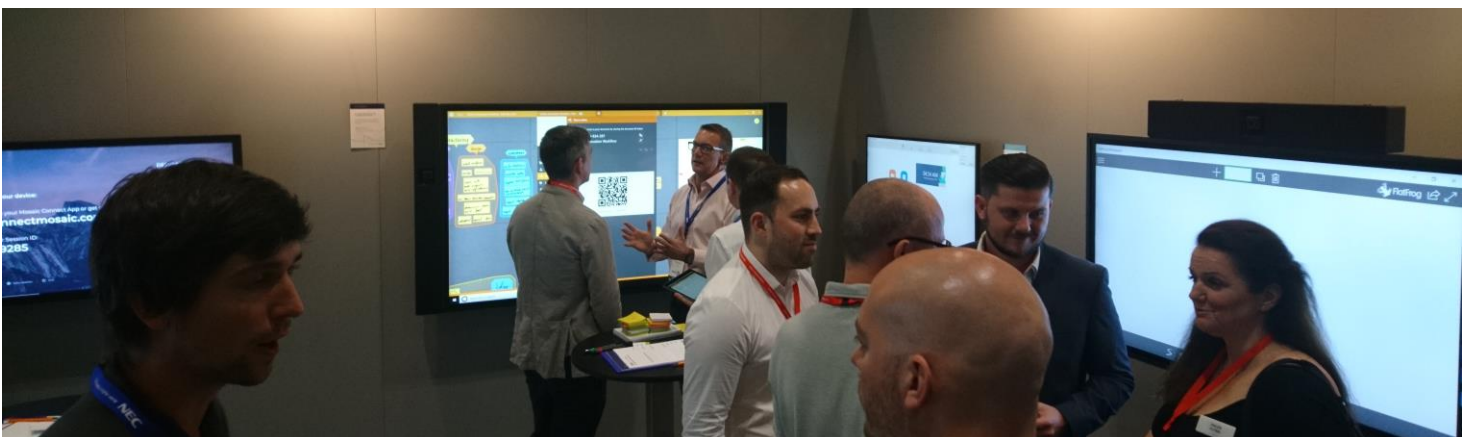
Hoylu Japan fortsätter att sätta Hoylu på kartan med mycket utställningar och mässor under andra kvartalet.



FÖRSTA HALVÅRET 2019 ÖVERSIKT



Davit GmbH Showroom lanserades i maj 2019. (Photo Credit to Davit GmbH)



Hoylu tillsammans med NEC vid UC Expo i London.

VD:s kommentarer

Intäkterna under andra kvartalet reflekterade inte den ökade närvaron, det visade intresset och den ökade aktiviteterna som vi såg hos våra största kunder. Höjdpunkten under kvartalet var avtalet som tecknades med Holland America Line som innehöll mjukvaror, underhåll, service och support. Ordervärdet uppgår till 25 miljoner kronor som löper och levereras över en 3-årsperiod samt faktureras månadsvis under samma 3-årsperiod. Diskussioner har skett löpande under kvartalet om att expandera Hoylu-användarna till fler av bolagen i Holland America Group.

Hoylu:s expansion inom byggsektorn har fortsatt med fler order från både Walbridge och Suffolk som inkluderar ett närmare samarbete med Suffolk för att skraddarsy Hoylus standard mjukvara till specifika användarfall inom byggsektorn för att underlätta deras nuvarande projekt. Vi ser en stor potential för Hoylu inom projektledningsområdet även om det idag finns andra lösningar, så fortsätter majoriteten att använda analoga whiteboards med post it lappar på väggarna.

Det är glädjande att se att användartalet ökar från våra redan existerande kunder och även många stora nya testar, proof of concepts, och utvärderingar från flera globala bolag. Säljcykeln är lång, riskanalyser och säkerhetsgenomgångarna är besvärliga men oerhört viktiga för att möjliggöra storskalig företagsdistribution.

Hoylu's Connected Workspaces™ möjliggör realtids synkronisering, placering och anslutning till andra verktyg och specialprogram som olika team använder idag. Arbetsytan är tillgänglig från alla olika sorts webbläsare och enheter och kräver inte speciella hårdvaror eller egenutvecklade plattformar. Vår produktportfölj förbättras kontinuerligt och våra kunder använder produkterna för att planera, effektivisera processflöden, jobba med tankekartor, dokumentgenomgång, brainstorming och mycket mer. Vi har utökat vår räckvidd med anslutning från nästan alla enheter med en webbläsare, alltifrån en stor projektionsvägg till bärbara datorer och mobiltelefoner allt för att kombinera närsomhelst samarbete med ett stort utbud av språk för att möjliggöra en personlig upplevelse.

FRAMTIDSUTSIKTER

Vi fortsätter att bygga starka relationer med våra stora företagskunder för att förstå deras utmaningar och anpassar våra produkter till deras affärsbehov och arbetsflöden. Vi har stora möjligheter inom flera marknadsvertikaler såsom byggsektorn, offentlig verksamhet, bilindustrin, tillverkningsindustrin, läkemedelsindustrin och utbildning. Vi fortsätter utöka vårt nätverk och vår räckvidd allt eftersom vi övergår till en mjukvara som tjänst (Software as a service) affärsmodell och vi ingår i samarbeten med hårdvaruleverantörer, system integratörer och återförsäljare. Det är med stort nöje vi ser våra befintliga kunder lägga nya upprepade order och hur de utökar sitt användande av Hoylu produkterna i deras dagliga arbete. Hoylu har stärkt sin balansräkning genom en riktad nyemission i juli och konverteringen av mer än 25

miljoner i konvertibla skulder till egetkapital vilket kommer att minska de finansiella kostnaderna signifikant i framtiden.

Enligt Future Source har leveranser av interaktiva pekskärmar till organisationer ökat med mer än 100% i 2018, men marknadsmässigt innebär det mindre än 3% av de totala 32 miljoner mötesrum som finns globalt. Hoylus mjukvara är skapad för stora interaktiva pekskärmar och vi tror att kunder kommer att vilja ha större format på displayer för att ha bättre data visualisering, teamsamarbeten och kommunikation. Till följd av de längre säljcyklerna inom verksamheter har inte vår tillväxt ökat så som vi förväntat, dock baserat på de aktiviteter och diskussioner med våra största kunder så förväntar vi stark tillväxt under det andra halvåret.

HÄNDELSER EFTER PERIODEN

- Genomförde en riktad emission om totalt 15,0 MSEK
- Mottog en ny order från Suffolk, (USA)baserat byggföretag och redan existerande kund hos Hoylu. Ordervärdet uppgår till 800 000 SEK och inkluderar en skräddarsydd version av Hoylus mjukvara till specifika användarfall inom byggsektorn för att underlätta deras pågående projekt.
- Mottog en order från en ny kund inom byggsektorn i USA, Arden Engineering. Ordervärdet uppgår till 375,000 SEK i produkt och mjukvaruintäkt.
- Mottog en ny order från Polymedia, Hoylu's partner på den ryska marknaden. Ordervärdet uppgår till 430,000 SEK i produkt och mjukvaruintäkt.



STEIN REVELSBY
VD
AUGUSTI 2019

Finansiell information

OMSÄTTNING OCH LÖNSAMHET

Omsättningen under det första halvåret uppgick till 12,7 MSEK (11,4) och bestod av intäkter från försäljning av Hoylu Suite via återförsäljare, Hoylu Wall, mjukvaruprojekt och professionella tjänster.

Kostnader för sålda varor och tjänster var 3,9 MSEK (3,4) och EBITDA uppgick till -12,7 MSEK (-13,5). ***

Rörelseresultatet var -17,7 MSEK (-16,3). ***

Nettoreultatet för kvartalet var -19,7 MSEK (-16,7).

*** Exklusive sanktionsavgiften om 2,1 MSEK.

Beloppet framstår som orimligt högt och Hoylu avser bestrida avgiften hos Förvaltningsrätten.

FINANSIELL SITUATION

Kassaflöde för löpande verksamhet för det första halvåret uppgick till -1,6 MSEK (-9,4).

Kassaflödet från investeringsaktiviteter uppgick till -5,4 MSEK (-5,5) och kassaflödet från finansiella aktiviteter uppgick till 9,0 MSEK (14,0).

Kassaflödet för det första halvåret var -2,0 MSEK (-0,7) och likvida tillgångar vid periodens utgång var 1,1 MSEK (0,7).

Hoylu kommer att överväga att förstärka sitt arbetskaper genom nyemission vid behov för att finansiera tillväxt med målsättning att maximera värdeskapande och att minimera utspädning för existerande aktieägare.

KAPITALISERADE OMKOSTNADER

Hoylu fortsätter sina investeringar i forskning och utveckling kopplat till Hoylus Anytime Collaboration och produkten Insight.

Under det första halvåret uppgick kostnaderna för forskning och utveckling till 4,3 MSEK, vilket motsvarande 17% av Hoylus totala driftskostnader.

Amorteringskostnader i samband med aktiverade forskning och utveckling kostnader uppgick till 0,9 MSEK under det första halvåret.

AVSKRIVNINGAR & AMORTERINGAR

Immateriella och materiella tillgångar tas upp till anskaffningsvärdet, minus avskrivningar. Utgifter som är direkt hänförliga till tillgångarnas kostnader räknas in i tillgångens värde.

Amortering och avskrivningar är linjär enligt följande:

Goodwill	10 år
Andra immateriella tillgångar	5 år
Maskiner och utrustning	3 år
Möbler och fast inredning	5 år

ANSTÄLLDA & ORGANISATION

Hoylu har en personalstyrka på totalt 29 personer; 20 i USA, 8 i EU, och 1 i Japan. Hoylus huvudkontor ligger i Stockholm, Sverige.

Produkthantering och mjukvaruutveckling är baserat i Seattle, USA.

MARKNAD

Den globala marknaden för Enterprise Collaboration uppskattas att växa från 26,7 miljarder USD år 2016 till 49,5 miljarder USD år 2021, en sammantagen årlig tillväxttakt på 13,2%.¹

Den globala marknaden för mjukvara för Enterprise Collaboration-lösningar beräknas växa från 7,1 miljarder USD år 2015 till 8,4 Miljarder USD år 2020.²

Hoylus huvudsakliga marknad är Europa och USA, men Hoylu har även etablerat relationer med återförsäljare på de asiatiska marknaderna.

Företaget tror att företag med fler än 50 anställda kommer att vara de huvudsakliga köparna av Hoylus lösningar för Enterprise Collaboration. Data från OECD SDBS databas visar att det finns ungefär 640 000 företag totalt med minst 50 anställda på Hoylus största marknader med totalt 150 000 sådana företag enbart i USA.

<http://www.marketsandmarkets.com/PressReleases/enterprise-collaboration.asp>

<https://www.appsruntheworld.com/top-10-collaboration-software-vendors-and-market-forecast-2015-2020/>

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Det fanns inga transaktioner med närstående under perioden

Kalender 2018

Delårsrapport – Q3 2019 22 nov 2019

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Att investera i Hoylu är förknippat med vissa risker.

Hoylus verksamhet påverkas, och kan komma att påverkas, av ett otal faktorer helt eller delvis utom Hoylus kontroll. Sådana faktorer kan negativt påverka företagets verksamhet, finansiella position och vinster i framtiden och kan leda till en sänkning av aktievärdet vilket kan leda till att investerare helt eller delvis kan förlora sin investering.

Vissa risker kan ha att göra med företaget, medan andra kan vara oberoende av företaget. Investerare bör noggrant analysera specifika riskfaktorer såväl som annan information i företagsbeskrivningen, innan beslut fattas om att investera i företaget eller inte.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delrapport för Hoylu har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, bokföringsnämndens allmänna råd om konsoliderade finansiella rapporter BFNAR 2012: 1 (K3) och de svenska lagarna om värdepappersmarknaden.

Ramverket K3 för finansiell rapportering är jämförbart med "International Financial Reporting Standard's (IFRS) for small and medium enterprises". Moderbolaget har använt samma principer för bokföring och värdering som Hoylu.

REVISORSGRANSKNING

Denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av företagets revisor.

AKTIER

Hoylus aktier kan handlas på Nasdaq First North i Stockholm.

Det totala antalet aktier i slutet av perioden uppgick till 14 865 711.

NOTE: Det totala antal aktier kommer att öka med 6 394 966 till följd av 25,6 MSEK av konvertibel lånen som kvittades mot aktier i juni 2019 och ytterligare 3 750 000 på grund av den 15 MSEK privata placering som slutfördes i juli 2019.

OM HOYLU

Hoylu är ett innovativt företag som levererar lösningar för digitala arbetsytor. Hoylu Suite är det oundgängliga verktyget som möjliggör för företag att leverera högkvalitativt samarbete på den moderna arbetsplatsen med funktionen att använda vilken enhet som helst, för att arbeta smartare och roligare inom olika branscher som såsom teknik, läkemedel, konstruktion, entreprenad, tillverkning, resor, gästfrihet, grafisk design och många fler.

För mer information besök: www.hoylu.com eller www.introduce.se/foretag/hoylu

Finansiella rapporter det första halvåret 2019

KONSOLIDERAD RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019	2018	2019	2018	2018
	Apr-Jun	Apr-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Dec
Nettoomsättning	6,169	5,344	12,660	11,427	33,473
Kostnad för sålda varor /tjänster	-1,980	-1,461	-3,928	-3,428	-10,301
Bruttoresultat	4,190	3,883	8,732	7,999	23,172
Utveckling, försäljnings- & administrationskostnader	-10,707	-10,615	-21,429	-21,474	-42,785
Sanktionsavgift	-2,100	0	-2,100	0	0
Avskrivningar/Amorteringar	-1,495	-1,381	-2,950	-2,851	-7,073
Rörelseresultat	-10,112	-8,113	-17,747	-16,326	-26,686
Övriga finansiella poster	-1,100	-138	-1,985	-327	-1,635
Resultat före skatt	-11,212	-8,251	-19,732	-16,653	-28,321
Skatt	-23	-8	-31	-26	-81
Periodens resultat	-11,235	-8,259	-19,763	-16,679	-28,402
Nyckeltal:					
Bruttomarginal	67.9%	72.7%	69.0%	70.0%	69.2%
Rörelsemarginal	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0.76	-0.56	-1.33	-1.14	-1.93
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	14,865,711	14,683,835	14,865,711	14,683,835	14,683,835

- Den 19 juni 2019 ålade Finansinspektionen Hoylu en sanktionsavgift om 2.1 miljoner SEK för bristande informationsgivning i samband med två pressmeddelanden under april 2017. Hoylu avser bestrida det orimliga beloppet hos Förvaltningsrätten.

FINANSIELLA RAPPORTER DET FÖRSTA HALVÅRET 2019

KONSOLIDERAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	6/30/2019	6/30/2018	12/31/2018
Immateriella tillgångar	36,396	31,643	32,842
Materiella anläggningstillgångar	1,333	1,601	1,759
Finansiella anläggningstillgångar	7,720	7,084	7,146
Summa anläggningstillgångar	45,450	40,329	41,747
Varulager	1,114	1,724	1,427
Kortfristiga fordringar	9,363	10,584	13,298
Övriga omsättningstillgångar	2,732	2,360	1,225
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	2,447	3,782	475
Summa omsättningstillgångar	15,657	18,451	16,425
S:a Tillgångar	61,107	58,780	58,172
Summa eget kapital	20,194	20,142	7,444
Övriga långfristiga skulder	82	0	0
Summa långfristiga skulder	82	0	0
Kortfristiga avsättningar	8,012	8,158	9,039
Konvertibla Skulder	23,017	15,230	12,806
Övriga kortfristiga skulder	9,801	15,250	28,883
Summa kortfristiga skulder	40,830	38,638	50,728
S:a Eget kapital & skulder	61,107	58,780	58,172

FINANSIELLA RAPPORTER DET FÖRSTA HALVÅRET 2019

KONSOLIDERAD RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

TKEK	2019	2018	2019	2018	2018
	Apr-Jun	Apr-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Des
Rörelseresultat	-10,112	-8,172	-17,747	-16,285	-26,686
Avskrivningar på anläggningstillgångar	1,495	1,469	2,950	2,851	5,723
Nedskrivningar			0	0	1,696
Betald ränta	-1,100	-215	-1,949	-348	-1,680
Betald skatt	-23	-19	-31	-26	-81
Valutakursvinst	-178	9	-214	4	45
Incitamentsprogram	0	0	0	0	68
Valutakursdifferens	-4,291	810	-1,398	853	-257
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-14,209	-6,117	-18,388	-12,950	-21,172
Förändring av rörelsefordringar	2,427	-2,295	2,254	206	-1,372
Förändring av varulager	313	-187	289	102	399
Förändring av rörelseskulder	9,185	4,140	14,237	3,221	-5,081
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2,284	-4,458	-1,608	-9,421	-27,227
Förvärv av immateriella tillgångar	-2,056	-2,602	-5,154	-5,498	-10,952
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-185	0	-225	-24	-550
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,241	-2,602	-5,379	-5,522	-11,502
Summa kassaflöde före finansiering	-4,525	-7,060	-6,987	-14,942	-38,729
Nyemission	25,580	0	25,580	18,276	7,015
Förändring av långfristiga skulder	-19,082	10,163	-16,621	-4,070	27,659
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	6,498	10,163	8,959	14,205	34,674
Årets kassaflöde	1,973	3,102	1,972	-737	-4,054
Likvida medel vid årets början	475	680	475	4,519	4,529
Likvida medel vid årets slut	2,447	3,782	2,447	3,782	475

FINANSIELLA RAPPORTER DET FÖRSTA HALVÅRET 2019

KONSOLIDERAD FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Aktiekapital	Pågående emission	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Eget kapital
Utgående balans 31 december 2017	932	11,306	39,108	-1,553	-22,513	27,279
Resultat vid periodens utgång 31 december 2018					-28,402	-28,402
Incitamentsprogram					68	68
Valutakursdifferens				1,483		1,483
Nyemission	234	-11,306	15,129			4,058
Konvertibla skuldebrev	60	0	2,853			2,913
Tekningsoptioner	0	0	45			45
Utgående balans 31 december 2018	1,226	0	57,135	-70	-50,847	7,444
Resultat 1 Jan 2019 to 30 Jun, 2019					-19,763	-19,763
Valutakursdifferens				6,933		6,933
Konvertibla skuldebrev offset	0		25,580			25,580
Closing balance June 30, 2019	1,226	0	82,715	6,864	-70,610	20,194

NYCKELTAL

TSEK	2019 Apr-Jun	2018 Apr-Jun	2019 Jan-Jun	2018 Jan-Jun	2018 Jan-Des
Periodens kassaflöde	1,973	3,102	1,972	-737	-4,054
Kassaflöde / aktie före och efter utspädning (SEK) ¹	0.13	0.21	0.13	-0.05	-0.28
	6/30/2019	12/31/2018			
Soliditet	33.0%	12.8%			
Antal aktier	14,865,711	14,865,711			
Eget kapital per aktie (kr)	1.36	0.50			

¹ Baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive period.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019	2018	2019	2018	2018
	Apr-Jun	Apr-Jun	Jan-Jun	Jan-Jun	Jan-Des
Nettoomsättning	1,133	2,112	2,518	5,644	10,978
Kostnad för sålda varor / tjänster	-293	-882	-572	-1,813	-3,757
Bruttoresultat	840	1,230	1,946	3,831	7,221
Utveckling, försäljnings- & administrationskostnader	-2,029	-3,762	-4,085	-7,239	-16,632
Sanktionsavgift	-2,100	0	-2,100	0	0
Avskrivningar/Amorteringar	-293	-384	-585	-768	-2,886
Rörelseresultat	-3,582	-2,917	-4,824	-4,176	-12,297
Övriga finansiella poster	-820	21	-1,419	59	-778
Resultat före skatt	-4,402	-2,896	-6,243	-4,117	-13,075
Skatt	0	0	0	0	0
Periodens resultat	-4,402	-2,896	-6,243	-4,117	-13,075

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	6/30/2019	6/30/2018	12/31/2018
Immateriella tillgångar	4,637	6,894	4,999
Materiella anläggningstillgångar	390	837	612
Finansiella anläggningstillgångar	12,420	12,459	12,459
Summa anläggningstillgångar	17,446	20,189	18,071
Varulager	930	1,400	1,046
Kortfristiga fordringar	4,361	6,272	4,821
Övriga omsättningstillgångar	65,803	47,314	55,179
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	487	2,865	291
Summa omsättningstillgångar	71,581	57,850	61,336
S:a Tillgångar	89,027	78,039	79,407
Summa eget kapital	58,043	45,262	36,233
Övriga långfristiga skulder	0	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga avsättningar	3,394	6,553	6,025
Konvertibla Skulder	9,801	15,250	26,796
Övriga kortfristiga skulder	17,790	10,974	10,353
Summa kortfristiga skulder	30,984	32,777	43,174
S:a Eget kapital & skulder	89,027	78,039	79,407

Kontaktuppgifter

HOYLU AB

REGISTERED ADDRESS:

Tunnbindaregatan 37C
602 21 Norrköping
Sweden

POSTAL:

Tunnbindaregatan 37C
602 21 Norrköping
Sweden

US ADDRESSES:

SEATTLE
Hoylu, Inc.
720 4th Ave.
Suite 120
Kirkland, WA 98033

LOS ANGELES

Hoylu, Inc.
7080 Hollywood Blvd., Suite 1100
Los Angeles, CA 90028

AUSTRIA ADDRESS:

w'inspire GmbH
Peter-Behrens-Platz2
4020 Linz
Austria

www.hoylu.com
info@hoylu.com

STYRELSE

Bjorn Wallin, Chairman of the Board
Stein Revelsby, Member of the Board, CEO
Hans Othar Blix, Member of the Board
Ian Sandmael, Member of the Board

LEDNING

Stein Revelsby, Member of the Board, CEO
Jon Ullmark, GM EMEA
Karl Wiersholm, CFO
Travis Beaven, CPO
Neil Fishman, Chief Engineer
Satoshi Nakajima, CTO

REVISOR

Henrik Ekstrom, Deloitte AB

CERTIFIED ADVISOR

Mangold Fondskommission AB
Engelbrektsplan2
114 34 Stockholm
Sweden
+46 (0) 503 01 550
info@mangold.se

MARKNADSPLATS

Nasdaq First North Stockholm
Ticker: HOYLU

ANSVARFRISKRIVNING

Vissa antaganden i denna rapport är framtida, och det verkliga utfallet kan bli annorlunda. I tillägg till redan nämnda faktorer kan andra faktorer påverka det faktiska utfallet. Sådana faktorer inkluderar utveckling för kunder, konkurrenter, påverkan av ekonomiska- och marknadssituationer, regleringar, teknisk utveckling, variationer i växelkurser och marknadspriser och politiska risker.